



Intervista ad Alberto Gatti, amministratore unico Swident s.r.l.

Abbiamo da poco archiviato il 2018, esercizio nel quale Swident ha pienamente consolidato le proprie quote mercato sia su quello domestico che su quello internazionale che vale esattamente il 70% della nostra produzione.

Il 2018 ha visto anche il lancio del nuovo Partner Evo, ovvero una importante evoluzione del nostro prodotto icona Partner, un riunito che ha avuto e continua ad avere un'ottima accoglienza da parte di svariati mercati anche con esigenze diverse tra loro.

Questo è stato possibile grazie al vero punto di forza che tutti riconoscono a SWIDENT: l'affidabilità totale.

La nostra ricerca di qualità orientata all'affidabilità totale ci ha sempre guidato: anche nel Partner Evo, dove la nuova elettronica alza notevolmente l'asticella delle performance e della personalizzazione per l'utente, ritroviamo sempre questo valore che può sembrare a volte scontato, ma non lo è!

Il 2019 ci vedrà espositori al prossimo IDS di Colonia, dove le attenzioni saranno ancora rivolte a fare scoprire Partner Evo a quei professionisti e a quei dealer che ancora non hanno avuto l'occasione di apprezzarlo.

Sarà inoltre presentato il nostro nuovo riunito dedicato esclusivamente al settore pubblico quali ospedali, cliniche, università e che per la esigenza della multiutenza farà leva sull'intuitività, sull'affidabilità e sui bassi costi di manutenzione.

In un mercato che si presenta sempre più competitivo le nostre linee guida sono ancora quelle che hanno permesso il successo di SWIDENT, ovvero migliorare la qualità del lavoro del medico e anche quella del paziente, cioè di tutti noi.

Alberto Gatti
Amministratore Unico
SWIDENT s.r.l.

